

ROADMAP per strategie commerciali acquisti e vendite METALLI E ACCIAIO OUTLOOK 2024



- **15 marzo 2024**
- **14 giugno 2024**
- **20 settembre 2024**
- **29 novembre 2024**

In collaborazione con



corso outlook acquisti e vendite metalli e acciaio

Premessa

Negli ultimi anni eventi imprevedibili e imponderabili stanno modificando sensibilmente il nostro modo di vivere la quotidianità sotto tutti gli aspetti, non ultimo quello lavorativo e con esso gli scenari di mercato.

L'obiettivo del corso OUTLOOK 2024 è quello di definire e intercettare la variabilità dei prezzi e contemporaneamente tradurli in momenti previsionali sostenibili e condivisibili con clienti e fornitori.

La **roadmap** che vi proponiamo si fonda sulla

- periodicità degli incontri in presenza, quattro nell'arco dei dodici mesi
- continuo monitoraggio fornito dalla piattaforma MetalWeek™, scelta da Unione Industriali Torino come supporto informativo sui prezzi di acciai, metalli e leghe
- costante assistenza dello Sportello Commodity.

Questa impostazione permetterà di adeguare, modulare e indirizzare le dinamiche decisionali con analisi anche personalizzate. Gli strumenti che verranno messi a disposizione dei partecipanti, oltre ad essere fruibili in qualsiasi istante, permetteranno di formulare dei profili previsionali atualizzati al giorno precedente di consultazione e non predisposti su modelli statistici, i quali molto spesso presentano dei ritardi in termini temporali di diverse settimane rispetto alla disponibilità di lettura dei documenti.

Destinatari

Il corso si rivolge a Imprenditori, Manager, Responsabili Acquisti, Responsabili Commerciali e Finanziari di realtà aziendali interessate alla trasformazione e alla lavorazione dei metalli e degli acciai o che svolgono l'attività produttiva di assemblaggio attraverso l'acquisizione di componentistica realizzata impiegando queste stesse materie prime.



Struttura del corso

Quattro incontri in presenza della durata di due ore e trenta con cadenza trimestrale, dove verranno analizzati gli andamenti delle quotazioni di Borsa dei metalli industriali (LME), dei semilavorati di acciaio, degli inossidabili, delle leghe e dei rottami.

Il vero momento di OUTLOOK 2024, cioè di previsione sull'andamento del rating tra i periodi di breve, medio e lungo termine, avverrà con la presentazione dei piani previsionali delle quotazioni effettive di mercato di una vasta serie di tipologie di semilavorati, tra ferrosi e non ferrosi, negli intervalli suddivisi nel seguente ordine: mese, trimestre, semestre, anno e ventiquattro mesi, seguendo la corrispondenza temporale sulla base del calendario degli incontri programmati in aula.

Ogni azienda che aderirà ad OUTLOOK 2024 potrà richiedere la predisposizione di profili personalizzati e in via riservata, di specifici allestimenti di leghe o prodotti, le cui quotazioni verranno elaborate negli ambiti consuntivi e previsionali con la stessa metodologia applicata per i metalli industriali quotati alla Borsa LME, i semilavorati di acciaio "piani" e "lunghi", oltre alle classifiche dei rottami di origine metallurgica e siderurgica.

Ai partecipanti verrà attivata la [piattaforma internet MetalWeek™](#) per la durata di dodici mesi, nella modalità OLTRE PREMIUM PLUS, il cui servizio comprende:

- Accesso area riservata piattaforma MetalWeek™ Oltre - www.metalweek.it
- Servizio di aggiornamento quotidiano "MetalWeek Today"
- Grafici interattivi delle quotazioni
- Invio settimanale newsletter "MetalWeek™"
- Servizio Cartellino (leghe di ottone)
- Servizio Punto Nichel (inox austenitici)
- Accesso su richiesta all'archivio dati (dieci anni)
- Funzionalità REAL TIME su ciascun metallo
- Consulenza e assistenza su richiesta



4 Momenti d'incontro con le aziende:

1. 15 marzo 2024: ore 15 - 17.30
2. 14 giugno 2024: ore 15 - 17.30
3. 20 settembre 2024: ore 15 - 17.30
4. 29 novembre 2024: ore 15 - 17.30

Il corso OUTLOOK 2024 avrà una durata effettiva di nove mesi, con una copertura di dodici riferita agli ambiti previsionali delle quotazioni di metalli, leghe e acciai. I quattro momenti di formazione che avranno luogo in aula con cadenze trimestrali.

Le aziende che non hanno aderito nei termini indicati nel piano, possono dare il via al percorso di aggiornamento con le stesse modalità e di chiuderlo entro la frazione riferita all'anno solare successivo e quindi allo scadere del dodicesimo mese.



Docente

Marco Barbero - Metal Strategy Planner

Ha lavorato presso aziende del comparto della metalmeccanica con mansioni di responsabile acquisti, maturando una buona base di conoscenze sui semilavorati di maggiore impiego e sui principali produttori e rivenditori nei comparti metallurgico e siderurgico. A partire dal 2012 ha iniziato a collaborare come consulente esterno in alcune "territoriali" del sistema confindustriale piemontese, tra esse Unione Industriali Torino, dove dal 2016 ricopre il ruolo di responsabile dello Sportello Metalli, divenuto nel 2021 Sportello Commodity e con Confindustria Cuneo. È il curatore della newsletter settimanale MetalWeek™ della Kairos Management srl, con un buon livello di diffusione tra le imprese dei settori della metalmeccanica e della mecatronica in ambito nazionale e capillarmente a livello regionale grazie a Confindustria Piemonte. Nel corso degli anni ha partecipato come relatore a numerosi convegni che si sono tenuti negli ambiti delle fiere di settore della subfornitura per conto terzi in Italia, Francia, Germania e nei paesi del Golfo Persico.



Lo Sportello Commodity è ancora oggi l'unico servizio di consulenza dedicato alle materie prime, in ambito quotazioni, dell'intera Confindustria a livello nazionale. Il compito dello Sportello Commodity è quello di dare un supporto fattivo a tutte le aziende associate a Unione Industriali Torino, informandole sulle variazioni attese dei prezzi delle materie prime quotate in vari contesti merceologici (metalli, acciai, gomma, plastica e in ambito food) con l'obiettivo di fornire indicazioni, le più precise e puntuali possibili, sulle tendenze delle quotazioni presso le principali Borse merci di riferimento a livello mondiale.



INFO GENERALI

ROADMAP per strategie commerciali acquisti e vendite METALLI E ACCIAIO 2024

cod. PLb15/24

Sede

Skillab S.r.l. - C.so Galileo Ferrari 26 - 10121 Torino

Date e orario

15 marzo 2024 - ore 15 – 17.30

14 giugno - ore 15 – 17.30

20 settembre - ore 15 – 17.30

29 novembre - ore 15 – 17.30

Quote di partecipazione

Aziende associate euro 550,00 + IVA 22%

Aziende non associate euro 670,00 + IVA 22%

Tutte le aziende che aderiscono a Sportello Commodity avranno la possibilità di iscrivere il 2° partecipante a una tariffa agevolata: euro 200,00 + IVA

Le quote di iscrizione comprendono l'utilizzo annuale della piattaforma MetalWeek™ www.metalweek.it, la documentazione d'aula, i coffee break e le colazioni di lavoro



I partecipanti, in forza presso aziende aderenti a Fondirigenti e Fondimpresa, possono richiedere il voucher a copertura della quota di partecipazione, secondo le modalità e tempistiche previste dai fondi

Info e adesioni

Per le adesioni potete consultare il sito www.skillab.it dove trovate il modulo d'iscrizione on line (Area tematica PL codice PLb 15/24)

oppure rivolgetevi a:

Monica Pignatelli

Tel. 011 57.18.560 / e-mail: pignatelli@skillab.it

Marco Barbero - MetalWeek™

Tel. 333 15.07.534 / e-mail: marco.barbero@metalweek.it

CONDIZIONI DI PARTECIPAZIONE

Modalità d'iscrizione

L'iscrizione al corso dev'essere effettuata compilando la scheda di adesione on line sul nostro sito www.skillab.it **preferibilmente entro 5 giorni** dalla data di inizio corso. L'attivazione del corso verrà confermata da Skillab S.r.l. via e-mail.

Modalità di pagamento

I pagamenti dovranno essere effettuati dopo aver ricevuto la conferma di attivazione corso e, comunque, **entro il primo giorno di inizio** dello stesso.

I pagamenti possono avvenire o mediante assegno intestato a:

Skillab S.r.l.

(P.Iva e Codice Fiscale 08420380019)

o tramite bonifico bancario da effettuare presso:

UNICREDIT

Via XX Settembre 31 - 10121 Torino

Iban: IT 08 W 02008 01046 000003804188

intestato a Skillab S.r.l., specificando codice e titolo corso

Per informazioni più dettagliate potete contattare l'ufficio amministrativo di Skillab:

(tel. 0115718551 - e-mail: amministrazione@skillab.it).

Quota di adesione

Le quote di adesione comprendono la documentazione, i coffee break e, nel caso di corsi a tempo pieno, se prevista, la colazione di lavoro. Al termine di ogni corso verrà rilasciato l'attestato di partecipazione relativo alle effettive giornate di presenza.

Rinuncia di partecipazione

Nel caso di impossibilità del partecipante ad assistere al corso, l'azienda può inviare un'altra persona in sostituzione, previa comunicazione scritta.

Nel caso non fosse possibile la sostituzione, la rinuncia al corso dovrà essere comunicata **entro 3 giorni lavorativi dalla data di inizio corso** (via e-mail al responsabile del corso). In tal caso la quota, eventualmente già versata, sarà **rimborsata integralmente**.

Nel caso non si rispettino le tempistiche di rinuncia Skillab **provvederà a fatturare:**

- **il 20% della quota** di partecipazione se la rinuncia avviene **fra le 72 e le 24 ore** precedenti l'inizio del corso;
- **il 50% della quota** di partecipazione se la rinuncia avviene **nelle 24 ore precedenti** l'inizio del corso

Rinvii o Annullamenti corsi

Skillab S.r.l. si riserva la facoltà di annullare o rinviare i corsi programmati qualora non venga raggiunto il numero minimo di partecipanti stabilito per ogni corso.



Skillab S.r.l.

Centro Valorizzazione Risorse Umane

Corso Galileo Ferrari 26
10121 Torino - Italia

Tel. (+39) 011.5718.500 – info@skillab.it

Seguici su



E sul nostro sito www.skillab.it